



TECNICAS REUNIDAS

RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE

ENERO – MARZO 2019

ÍNDICE:

- 1. Principales magnitudes**
 - 2. Cartera**
 - 3. Cuenta de resultados consolidada**
 - 4. Balance consolidado**
- Apéndice: Medidas Alternativas del Rendimiento**

1. PRINCIPALES MAGNITUDES

- Cartera de 10.000 millones de euros
- Adjudicaciones de 1.700 millones de euros en el primer trimestre de 2019
- Ventas de 915 millones de euros
- Beneficio de explotación de 10,6 millones de euros, con un margen operativo del 1,2%
- Posición neta de caja de 219 millones de euros

La **cartera** a finales de marzo 2019 asciende a 10.000 millones de euros. Las principales adjudicaciones incluidas en la cartera en el primer trimestre de 2019 fueron la expansión de una refinería en Singapur para ExxonMobil, así como una planta de ciclo combinado en los Emiratos Árabes Unidos. Además, en lo que va de 2019, la compañía resultó adjudicataria de un importante “FEED” (Front End Engineering and Design) para el campo petrolífero offshore de Upper Zakum en los Emiratos Árabes Unidos, además de otros contratos de ingeniería en distintos países como China, Indonesia, Turquía y Egipto.

Las **ventas** alcanzaron los 915 millones de euros en el 1T 2018. La volatilidad de las ventas en los últimos trimestres está relacionada con el desequilibrio actual de la cartera, estando la mayoría de los proyectos bien en fase de diseño o bien en fase de entrega.

El **beneficio de explotación (EBIT)** en el 1T 2019 fue de 10,6 millones de euros, que compara con el EBIT de 4,9 millones de euros en el 1T 2018. El margen operativo fue de un 1,2%, como consecuencia de las menores ventas y el desequilibrio de la cartera.

La **posición neta de caja** a finales de marzo cerró en 219 millones de euros. La compañía ha mantenido una posición de caja estable en los últimos trimestres.

La aplicación de la nueva norma de información financiera IFRS 16 tuvo un impacto positivo de 6,6 millones de euros en el EBITDA del 1T 2019 y un efecto de 0,4 millones de euros en el beneficio neto. En el balance de situación, el incremento de los activos y pasivos por esta nueva norma fue de 52 millones de euros.

Previsiones y guía para el año 2019

Las perspectivas de contratación son positivas a medio plazo, apoyadas por una cartera de oportunidades a ofertar creciente y dinámica. Esta cartera de oportunidades alcanzó este trimestre un nuevo récord de 47.000 millones de dólares, repartidos en distintas geografías y tecnologías, con un mayor ritmo de licitaciones y adjudicaciones en los últimos trimestres.

La guía de la compañía para el 2019:

- Crecimiento de la cartera en línea con una mayor cifra de oportunidades
- Ventas estables
- Recuperación progresiva del margen, que se acercará al 4% a finales de 2019
- Remuneración al accionista en línea con la recuperación del mercado

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifestó:

“Nuestro mercado se está recuperando. Para Técnicas Reunidas, esa recuperación ya se está traduciendo en un mayor nivel de adjudicaciones y una cartera creciente de oportunidades. Además, el ritmo de resolución de licitaciones se ha ido acelerando: de hecho, estamos esperando que se resuelvan varias ofertas importantes que hemos presentado y que están pendientes de adjudicación.

En el primer trimestre, la principal incorporación a la cartera fue el proyecto de refino para Exxon en Singapur. Conseguimos este proyecto después de competir en el proceso de diseño de la planta, lo que nos ayudó a desarrollar una relación sólida y fluida con el cliente. Este contrato confirma a TR como una empresa de ingeniería de referencia a nivel mundial y también fortalece nuestra posición en el Sudeste Asiático, una región que goza de altas tasas de crecimiento de demanda en nuestros negocios.

Desde octubre, se nos han adjudicado proyectos por un valor de \$ 4.500 millones de dólares en todas nuestras líneas de producto (refino, petroquímica, producción de petróleo offshore y onshore, gas y generación de energía) y en diferentes geografías. Esta diversificación nos permite estar bien posicionados para aprovechar la recuperación en todas las regiones y segmentos de nuestra industria.

Quiero destacar que varias de estas adjudicaciones son servicios de ingeniería de alto valor añadido. Este incremento en trabajos de ingeniería de definición de plantas refleja la confianza del cliente en la capacidad técnica y calidad de Técnicas Reunidas.

Estamos entregando con éxito varios proyectos que alcanzan, en volumen, el nivel más alto de nuestra historia. Las entregas de todos estos proyectos no es tarea sencilla, dada la complejidad de los mismos y también el hecho de que se han ejecutado durante un entorno de crisis. No obstante, este es nuestro negocio: es en lo que somos buenos. Me enorgullece afirmar que estamos entregando los proyectos a satisfacción del cliente, lo que nos lleva a repetir y ejecutar nuevos trabajos para los mismos clientes.

Esta combinación de éxito en la ejecución, recurrencia de nuestros clientes y un creciente flujo de adjudicaciones demuestran la fortaleza de Técnicas Reunidas; y explica por qué nos están seleccionando para ofertar y ejecutar proyectos las compañías más exigentes en cuanto a estándares de calidad y seguridad.

El mayor reconocimiento de la marca Técnicas Reunidas, junto con el incremento de la demanda en nuestros productos, es la base sobre la que se asienta la recuperación del margen de nuestro negocio y el éxito de la compañía a largo plazo”.

Las principales magnitudes del trimestre son las siguientes:

PRINCIPALES MAGNITUDES Enero - Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Var. %	Año 2018 € millones
Cartera	10.034	9.699	3%	8.981
Ingresos Ordinarios	915	1.161	-21%	4.396
EBITDA ⁽¹⁾	19,9	9,1	119%	61
<i>Margín</i>	2,2%	0,8%		1,4%
EBIT ⁽¹⁾	10,6	4,9	116%	42
<i>Margín</i>	1,2%	0,4%		1,0%
Beneficio Neto ⁽²⁾	3,7	0,5	593%	14
<i>Margín</i>	0,4%	0,0%		0,3%
Posición Neta de Tesorería ⁽¹⁾	219,2	219,0	0%	257,7

(1) Magnitudes clasificadas como Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"). Ver apéndice.

(2) Beneficio de las actividades que continúan

Técnicas Reunidas mantendrá una conferencia el día 16 de mayo a la 1:00 PM. Se podrá acceder a ella a través del enlace correspondiente en su página web <http://www.tecnicasreunidas.es/es/>

2. CARTERA

	Proyecto	País	Cliente
Refino y Petroquímica	Refinería ExxonMobil	Singapur	ExxonMobil
	Refinería Sitra	Bahrein	BAPCO
	Refinería Baku	Azerbaijan	SOCAR
	Refinería Duqm	Omán	DRPIC
	Refinería Ras Tanura	Arabia Saudita	Saudi Aramco
	Refinería Al Zour	Kuwait	KNPC
	Refinería Minatitlán	Mexico	Pemex
	Complejo petroquímico Westlake	US	Sasol
	Refinería Talara	Peru	Petroperu
	Refinería Jazan	Arabia Saudita	Saudi Aramco
Refinería RAPID*	Malasia	Petronas	
Upstream y Gas	Bu Hasa	Emiratos Árabes Unidos	ADNOC Onshore
	Planta de gas Das Island	Emiratos Árabes Unidos	ADGAS LNG
	Haradh	Arabia Saudita	Saudi Aramco
	Fadhili	Arabia Saudita	Saudi Aramco
	GT5	Kuwait	KNPC
	GICC Jazan	Arabia Saudita	Saudi Aramco
Energía	Sewa	Emiratos Árabes Unidos	Sumitomo / GE EFS
	Planta de biomasa	Reino Unido	MGT Teeside
	Turów	Polonia	Polska Grupa Energetyczna
	Tierra Mojada	México	Fisterra Energy
	Kilpilahti*	Finlandia	Neste / Veolia / Borealis

* Proyecto en fase de comisionado o realizando servicios de puesta en funcionamiento de la planta

Cartera a 30 de Marzo de 2019

A cierre de marzo de 2019, la cartera de pedidos de Técnicas Reunidas fue de 10.034 millones de euros, un 12% superior comparada con la cifra de 8.981 millones de euros alcanzada a finales de diciembre de 2018. Los proyectos de las divisiones de petróleo y gas representaron un 95% del total de la cartera, mientras que los de la división de energía supusieron un 5%.

La cifra de adjudicaciones del 1T 2019 fue de 1.690 millones de euros, las principales adjudicaciones incluidas en la cartera en el primer trimestre de 2019 fueron las siguientes:

Proyecto de refino para ExxonMobil in Singapur: ExxonMobil le adjudicó a Técnicas Reunidas (TR) la ingeniería, aprovisionamientos y construcción de las unidades de proceso para el proyecto de expansión de su refinería de Singapur.

Este contrato EPC (Engineering, Procurement and Construction), es la continuación de los trabajos de ingeniería de diseño (“FEED”) realizados por Técnicas Reunidas. El proyecto es parte de una inversión multibillonaria de ExxonMobil en Singapur.

Esta expansión tiene como objeto obtener productos de mayor valor a partir de fueloil. TR colaborará con ExxonMobil para alcanzar este objetivo, que incluye diferentes unidades de refino basadas tanto en tecnologías propias de ExxonMobil, como en otras tecnologías licenciadas.

El alcance de TR incluye unidades de conversión de hidrot ratamiento, recuperación de azufre, sistema de aceite térmico e instalaciones y servicios auxiliares asociados.

Esta adjudicación marca la segunda adjudicación individual de ExxonMobil a TR y fortalece aún más la presencia de la compañía en el sudeste asiático.

Ciclo Combinado en Abu Dhabi: Técnicas Reunidas, en consorcio con General Electric, firmó un nuevo contrato para un proyecto de ciclo combinado en los Emiratos Árabes Unidos. El valor de alcance de Técnicas Reunidas en este proyecto asciende a más de 350 millones de dólares. Este nuevo ciclo combinado se alimentará de gas natural, alcanzando los estándares de emisión más exigentes y proveerá de electricidad al Emirato de Sharjah. La duración del proyecto será de 53 meses.

Además, en lo que va de año, la compañía resultó adjudicataria de varios proyectos relevantes de ingeniería de diseño. ADNOC OFFSHORE seleccionó a Técnicas Reunidas para realizar el FEED para la expansión del campo petrolífero “offshore” de Upper Zakum, en los Emiratos Árabes Unidos, que aumentará la producción en 250,000 barriles por día. Este es uno de los campos petrolíferos más grandes del mundo. Con este nuevo contrato, Técnicas Reunidas está presente simultáneamente en los dos campos más estratégicos de ADNOC, Bu Hasa y Upper Zakum, que tienen una capacidad combinada aproximada de 1.3 millones de barriles por día.

Además del FEED para ADNOC ONSHORE, la compañía desarrollará un proyecto FEED que incluye el diseño de un nuevo complejo petroquímico en Turquía. En Indonesia, TR realizará el Diseño Conceptual para la expansión de la Refinería de Balongan; En China, Técnicas Reunidas también desarrollará dos contratos de Paquetes de Diseño de Procesos para policarbonatos, uno para una planta de polimerización y otro para una planta de bisfenol A, y en Egipto, la compañía realizará una Ingeniería Básica para una unidad compleja de refino.

La División de Energía y Agua de Técnicas Reunidas resultó seleccionada a finales de 2018 para la construcción de una gran planta de ciclo combinado, con un valor superior a USD 550 millones. Este proyecto se incluirá en la cartera con la consecución del cierre financiero, que se espera para la segunda mitad del año. Esta planta, con una potencia de más de 1.000 MW, utilizará la última tecnología de generación de turbinas de gas.

3. CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA Enero - Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Var. %	Año 2018 € millones
Ingresos Ordinarios (Ventas)	914,5	1.161,1	-21,2%	4.396,3
Otros ingresos	1,5	0,5		6,8
Ingresos totales	916,0	1.161,5	-21,1%	4.403,1
Aprovisionamientos	-664,3	-876,4		-3.436,6
Costes de Personal	-164,7	-156,1		-584,0
Otros gastos de explotación	-67,0	-119,9		-321,4
EBITDA	19,9	9,1	118,8%	61,1
Amortización	-9,3	-4,2		-18,9
Beneficio de Explotación (EBIT)	10,6	4,9	116,5%	42,1
Resultado financiero	-3,6	-4,1		-18,8
Resultado por puesta en equivalencia	-1,3	0,0		-1,0
Beneficio antes de impuestos	5,7	0,8	651,1%	22,3
Impuesto sobre las ganancias	-2,0	-0,2		-7,8
Beneficio Neto de Operaciones que Continúan	3,7	0,5	593,1%	14,4
Pérdida de Operaciones Interrumpidas	0,0	-0,1		0,0
Beneficio Neto después de Operaciones Interrumpidas	3,7	0,4	793,0%	14,4
Intereses Minoritarios	0,2	-0,2		-2,5
Beneficio Neto Atribuible a Accionistas de la Sociedad	4,0	0,3	1465,4%	12,0

3.1 INGRESOS ORDINARIOS

DESGLOSE DE INGRESOS Enero - Marzo	1T 2019 € millones	%	1T 2018 € millones	Var. %	Year 2018 € millones
Petróleo y Gas	829,1	90,7%	969,9	-14,5%	3.717,0
Generación de Energía	63,1	6,9%	170,4	-63,0%	578,1
Infraestructuras e Industrias	22,3	2,4%	20,7	7,4%	101,2
Ingresos Ordinarios (Ventas)	914,5	100%	1.161,1	-21,2%	4.396,3

En el 1T 2019, las ventas alcanzaron los 915 millones de euros. La volatilidad de las ventas en los últimos trimestres está relacionada con el desequilibrio actual de la cartera de pedidos, con la mayoría de los proyectos, bien en etapas iniciales, o bien en fase de entrega.

Los ingresos de la división de petróleo y gas descendieron un 14,5% situándose en 829 millones de euros. Los ingresos relacionados con estas industrias representaron la inmensa mayoría de la facturación total (91%):

- Refino y Petroquímica: Los proyectos que más aportaron a los ingresos fueron: Ras Tanura para Saudi Aramco (Arabia Saudita), Al Zour para KNPC (Kuwait) and Dqum para DRPIC.

- Producción y Gas Natural: Los proyectos que más contribuyeron a la facturación fueron: GT5 para KNPC (Kuwait) y, los proyectos de Fadhili y Haradh para Saudi Aramco (Arabia Saudita).

Las ventas de la división de energía decrecieron un 63% en el 1T 2019 hasta los 63 millones de euros. El proyecto de biomasa de Teeside para MGT Teeside (Inglaterra) y el ciclo combinado de Tierra Mojada para Fisterra Energy (México) fueron los que más aportaron a los ingresos de la división.

3.2 BENEFICIO OPERATIVO Y BENEFICIO NETO

BENEFICIO OPERATIVO Y NETO Enero - Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Var. %	Year 2018 € millones
EBITDA	19,9	9,1	118,8%	61,1
<i>Margen</i>	2,2%	0,8%		1,4%
Beneficio de Explotación (EBIT)	10,6	4,9	116,5%	42,1
<i>Margen</i>	1,2%	0,4%		1,0%
Beneficio Neto*	3,7	0,5	593,1%	14,4
<i>Margen</i>	0,4%	0,0%		0,3%

* Beneficio Neto de Operaciones que Continúan

DESGLOSE BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN (EBIT) Enero - Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Var. %	Year 2018 € millones
Beneficio Operativo de las Divisiones	35,3	30,0	17,6%	142,6
Costes no asignados a Divisiones	-24,7	-25,1	-1,7%	-100,5
Beneficio de explotación (EBIT)	10,6	4,9	116,5%	42,1

RESULTADO FINANCIERO Enero - Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Year 2018 € millones
Resultado financiero*	-0,9	-0,8	-6,6
Ganancias/ pérdidas moneda extranjera	-2,7	-3,4	-12,2
Resultado financiero neto	-3,6	-4,1	-18,8

* Ingresos financieros menos gastos financieros

El EBITDA del primer trimestre de 2019 fue de 19,9 millones de euros, y el margen EBITDA fue del 2,2%. El impacto de la aplicación de la IFRS 16 fue de 6,6 millones de euros. Por lo tanto, el EBITDA excluyendo este impacto alcanzó los 13,3 millones de euros.

En el 1T 2019, el EBIT fue de 10,6 millones de euros, con un margen operativo de 1,2%. Los márgenes operativos continuaron reflejando el desequilibrio de la cartera y los sobrecostes incurridos en las últimas fases de los proyectos. El efecto en el EBIT por la nueva regulación IFRS 16 fue de 0,6 millones de euros.

El beneficio neto fue de 3,7 millones de euros, comparado con 0,5 millones de euros en el primer trimestre de 2018. El beneficio neto refleja el efecto de los resultados financieros y los impuestos:

- Los resultados financieros mejoraron, principalmente debido a una menor pérdida contable por las transacciones en moneda extranjera. El impacto de la IFRS 16 fue de un incremento en el gasto financiero de 0,2 millones.
- En el primer trimestre, el impuesto sobre el beneficio fue de 2 millones de euros, lo que representa una tasa impositiva efectiva del 35%.
- Como se muestra en la tabla adjunta, la norma de IFRS 16 tuvo un efecto en el beneficio neto de 0,4 millones de euros.

4. BALANCE CONSOLIDADO

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO 31 de Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Año 2018 € millones
ACTIVO			
Inmovilizado material e inmaterial	143,8	46,0	90,9
Inversiones en asociadas	11,4	12,9	12,7
Impuestos diferidos	318,7	267,4	319,3
Otros activos no corrientes	92,9	14,4	92,0
Activos no corrientes	566,9	340,7	514,9
Existencias	24,2	19,4	23,0
Deudores	2.533,7	2.633,5	2.421,7
Otros activos corrientes	23,3	109,5	19,7
Efectivo y activos financieros	748,2	697,6	745,6
Activos corrientes	3.329,4	3.460,0	3.210,0
TOTAL ACTIVOS	3.896,2	3.800,7	3.724,9
FONDOS PROPIOS Y PASIVOS			
Fondos propios	352,0	413,3	358,6
Pasivos no corrientes	465,3	322,3	446,9
Deuda Financiera	378,4	279,4	388,5
Otros pasivos no corrientes	86,9	42,9	58,4
Provisiones	43,6	53,7	39,6
Pasivos corrientes	3.035,3	3.011,4	2.879,8
Deuda Financiera	150,6	199,2	99,4
Proveedores y otras cuentas a pagar	2.748,9	2.721,7	2.654,1
Otros pasivos corrientes	135,9	90,6	126,3
Total Pasivos	3.544,2	3.387,4	3.366,3
TOTAL FONDOS PROPIOS Y PASIVOS	3.896,2	3.800,7	3.724,9
FONDOS PROPIOS			
31 de Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Año 2018 € millones
Capital, ganancias acumuladas, resultado del ejercicio	430,7	441,5	426,4
Autocartera	-73,4	-74,3	-74,1
Reservas de cobertura	-18,7	31,0	-7,3
Dividendo a cuenta	0,0	0,0	0,0
Intereses minoritarios	13,4	15,1	13,6
FONDOS PROPIOS	352,0	413,3	358,6

POSICION NETA DE TESORERÍA 31 de Marzo	1T 2019 € millones	1T 2018 € millones	Año 2018 € millones
Activos corrientes menos efectivo y activos financieros	2.581,1	2.762,5	2.464,4
Pasivos corrientes menos deuda financiera	-2.884,7	-2.812,3	-2.780,4
CAPITAL CIRCULANTE NETO	-303,6	-49,8	-315,9
Activos financieros corrientes	65,6	68,2	64,8
Efectivo y otros medios líquidos	682,6	629,3	680,8
Deuda financiera	-529,0	-478,6	-487,9
POSICION NETA DE TESORERÍA	219,2	219,0	257,7
Tesorería neta + capital circulante neto	-84,4	169,2	-58,2

A finales de marzo de 2018, los fondos propios de la compañía fueron de 352 millones de euros, similar al de finales de diciembre de 2018.

La posición neta de caja a finales de marzo de 2019 fue de 219 millones de euros. La compañía ha mantenido una posición de caja estable en los últimos trimestres. Por razones de homogeneidad y relevancia, en el cálculo de la posición neta de caja, no incluye los nuevos pasivos que surgen de la implantación de la IFRS 16 como deuda financiera. Estos pasivos por arrendamientos ascienden a 52 millones de euros.

IFRS 16: Reconciliación del 1Q 2019

€ Millones	1T 2019	IMPACTO	1T 2019 Ajustado IFRS16
EBITDA	19,9	6,6	13,3
DEPRECIACIÓN	9,3	6,0	3,3
RESULTADO FINANCIERO	3,6	0,2	3,4
BENEFICIO NETO	3,7	0,4	3,3
ACTIVOS POR DERECHO DE USO	52	52	0
PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS C/P	28	28	0
PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS L/P	25	25	0

APÉNDICE

MEDIDAS ALTERNATIVAS DEL RENDIMIENTO (“MAR”)

1. **EBITDA** (“Earnings before interest, taxes, depreciation and amortizations”): Es un indicador utilizado por la Dirección para medir la capacidad del Grupo de generar beneficios considerando únicamente su actividad operativa y permite la comparación con otras compañías del sector de servicios del petróleo. Se calcula deduciendo del beneficio de explotación el gasto por amortización y los cargos por pérdidas por deterioro.

Concepto	Definición	Mar 19	Mar 18
(+) Ingresos	Ventas y otros ingresos de explotación	916,0	1.161,5
(-) Gastos de explotación	Gastos de aprovisionamientos, costes de personal, otros gastos de explotación y amortización y deterioro	-905,4	-1.156,6
= Beneficio de explotación	Ingresos - Gastos de explotación	10,6	4,9
(+) Gasto por amortización y deterioro	Dotación amortización inmovilizado y deterioro	9,3	4,2
EBITDA	Beneficio de explotación excluyendo amortizaciones y depreciaciones	19,9	9,1

2. **EBIT** definido en inglés como “Earnings before interest and taxes”: es un indicador del resultado de explotación del Grupo previo a deducir resultados financieros e impuestos. Este indicador es utilizado por la Dirección, junto con el EBITDA, en la comparación con otras empresas del sector de servicios del petróleo. El EBIT es equivalente al “beneficio de explotación”. Su cálculo ha sido el siguiente:

Concepto	Definición	Mar 19	Mar 18
(+) EBITDA	Beneficio de explotación excluyendo amortizaciones y depreciaciones	19,9	9,1
(-) Gasto por amortización y deterioro	Dotación amortización inmovilizado y deterioro	-9,3	-4,2
EBIT	Beneficio de explotación	10,6	4,9

3. **Caja Neta** es la medida alternativa de rendimiento, utilizada por la Dirección, para medir el nivel de liquidez del Grupo. Se calcula como diferencia entre el “efectivo y equivalentes de efectivo” más los “activos financieros a valor razonable con cambios en resultados” deduciendo la “deuda financiera” (incluye la “deuda financiera vinculada a activos clasificados como mantenidos para la venta”). El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos. El cálculo ha sido el siguiente:

Concepto	Definición	Mar 19	Mar 18
(+) Efectivo y equivalentes	Efectivo en caja, depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con vencimiento original de tres meses o	682,6	629,3
(+) Activos financieros a valor razonable	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	65,6	68,2
(-) Deuda financiera	Deuda con entidades de crédito a largo, corto plazo Deuda financiera vinculada a activos clasificados como mantenidos para la venta	-529,0 0,0	-457,8 -20,8
CAJA NETA	Efectivo y equivalentes de efectivo (+) activos financieros a valor razonable (-) deuda financiera.	219,2	219,0

Disclaimer

This document has been prepared by Técnicas Reunidas S.A. (the Company) solely for use at presentations held in connection with the announcement of the Company's results for the first quarter 2019.

This document contains forward-looking statements of the Company and/or its management. These forward looking statements such as statements relating to the Company's or management's intent belief or current expectations of the future growth in the Company's business and capital expenditure in the oil and gas industry in general are subject to risks and variables that are beyond the Company's control and that could materially and adversely affect the outcome and financial effects of the facts expressed implied or projected herein.

The Company is under no obligation to update or keep current the information contained in this presentation including any looking forward-statements or to correct any inaccuracies that may later become apparent.

No representation or warranty express or implied is made as to and no reliance should be placed on the fairness accuracy completeness or correctness of the information or opinions contained herein. None of the Company or any of its affiliates advisors or representatives shall have any liability whatsoever for any loss arising from any use of this document or its contents or otherwise arising in connection with this document.

This document is only provided for information purposes and does not constitute nor may it be interpreted as an offer to sell or exchange or acquire or solicitation for offers to purchase any share in the Company. Any decision to buy or invest in shares in relation to a specific issue must be made on the basis of the information contained in the relevant prospectus filed by the Company in relation to such specific issue.